

**Krijg je energie van het behalen van commerciële successen?
Ben je een zelfstarter met passie voor voeding en zorg?
Dan is deze job voor jou!**

Sorgente is specialist in medische voeding. Wij geven patiënten persoonlijke ondersteuning over het beste gebruik van sondevoeding en drinkvoeding. Vervolgens wordt de voeding bij de patiënt aan huis geleverd. Dit alles in goede samenwerking met een diëtist of arts, zodat de medische voeding een maximale bijdrage levert aan het behandeldoel. Sorgente realiseert dit met een team van 6 medewerkers vanuit haar kantoor in Leuven.



Sorgente biedt een mooie kans om in de regio Brussel – Oost Vlaanderen – West Vlaanderen de marktpositie van Sorgente te versterken voor een

Accountmanager

(minimaal 4 dagen per week)

Functie:

- Je stelt een concreet plan voor jouw regio op om tegemoet te komen aan de noden van voorschrijvers (diëtisten en artsen). Je informeert en overtuigt voorschrijvers zodat klanten worden verwezen naar Sorgente.
- Je ontwikkelt een netwerk en bouwt relatiegegevens op van voorschrijvers en potentiële voorschrijvers.
- Je analyseert de markt om gepast in te spelen op de kansen en bedreigingen. Je rapporteert alle relevante evoluties om nieuwe oplossingen te vinden en in te spelen op de evoluties in de markt.
- Je vertegenwoordigt Sorgente op beurzen, symposia en informatiebijeenkomsten.
- Je doet vooral veldwerk en werkt soms vanuit het kantoor in Leuven of vanuit je home office.

Profiel:

- Een bachelor met kennis van voeding en dieetkunde en/of medische voeding en 3 jaar ervaring in een commerciële functie (bij voorkeur in de zorg).
- Kennis van de markt, de business partners en de concurrenten. Door jouw ondernemingszin kan je snel de kansen zien en grijpen.
- Sterke commerciële en communicatieve vaardigheden om stakeholders individueel of in groep te overtuigen van de meerwaarde van Sorgente.
- Beheersing van de Franse taal is een vereiste.

Ons aanbod:

Een uitdagende job en samenwerking met een jong en gedreven team van collega's. Een stevige interne opleiding en mogelijkheden tot groei in een sterk en mensgericht bedrijf. Een competitief salarispakket met aangepaste voordelen in lijn met je ervaring en competenties.

Interesse?

Solliciteer met motivatiebrief en CV op jobs@sorgente.be. Je sollicitatie wordt snel en discreet behandeld. Meer informatie over Sorgente vind je op www.sorgente.be